



人物标签:虹途弓板跑步机股份有限公司创始人  
郑漂岁月:11年

# 张亮 坚持到最后,才知道有多值得

生于80年代,有着年轻不服输的性格,明确知道自己的目标并朝着目标去努力,有再大的困难也要坚持到底,从不放弃自己的初心,这就是本周郑漂张亮的写照。他是郑州健身器材行业的翘楚,也是80后创业者的青年代表。

一路走来,他说:“一条很长的路,如果走着走着就放弃了,那之前所有辛苦就都白费了;只有一直坚持走下去,坚持到最后,才知道,有多么值得。”

记者 叶霖 文图

## 不断试错才能找到方向

1988年,张亮出生在河北省石家庄市一个普通的家庭,在他小的时候,父母为了生计,开始经营健身器材的生意,从那时开始,跑步机就成了他唯一的伙伴和玩具。

2007年,远离家乡进入郑州大学学习工商管理。毕业后,家人开始为张亮的未来考虑和规划。“父母希望我能继续做健身器材,不过我更希望出去闯一闯。”在他看来,自己还太年轻,应该多长见识,多学习,才能为家里分忧。

毕业后,张亮在很多行业和领域都待

过,换过好几份工作,不断地积累经验,2012年,张亮和别人合伙成立了一个早教公司,市场做稳后,他选择退出,进入某新区招商部,但在单位待久了,他发现“离自己目标更远了”,于是一年后选择离职。后来,他在东区找了一份做基金管理的工作,学习了不少经验。

“人生就是不断试错,才能找到方向。”张亮说。在多个行业内,不断尝试,不断校正,他发现,原来自己一直苦苦寻找的事业,是离他最近、最感兴趣的健身器材。

## 打造一台前所未有的跑步机

2014年,张亮找到了自己的定位和归属,他决定重新开始,不再延续家里传统的经营模式,而是创造一个全新的品牌、定位和产品。

“当时健身环境和健身器材的现状其实并不好,需要更好的产品提高大家正确的健身理念。同时,陈旧的销售模式,也该进步了,同时,结合最新的大数据,改善更多人运动方式和健康。”在这样的背景下,2016年,张亮成立了虹途弓板跑步机股份有限公司,并且有着明确的目标,就是做一

台他理想的、市面上前所未有的跑步机。

而创业第一步设计阶段,就遇到了巨大的困难。当时,张亮背着自己的行李箱,独自去上海、广州寻找设计团队。最初在上海找到了曾获得过红点大奖的设计团队,一待就是3个月,和设计团队同吃同住,中午吃盒饭,困了就在设计公司的电脑桌前趴一会,熬夜到深夜两三点,就在沙发上歪一会。然而,3个月后,出来的设计结果并没有达到张亮的要求,只能继续设计。

## 设计阶段困难重重

之后,张亮来到广州,一切从0开始。“吃过很多闭门羹,比如和别人沟通我想做的东西,别人直接否决说不可能,做不出来。”这种打击,就像冷水一样一次次泼向张亮。张亮没有放弃,他找到广州一个运动设计公司,然而2个月过去,这家原本并没有设计过行业内产品的公司,依旧无法实现张亮要求的机械结构。再后来,张亮找到郑州本地一家优秀的设计公司,最终设计产品的外观和结构无法实现张亮所要的效果,还是以失败告终。

“中间每找一个设计公司就要花费近

10万元,花完钱了,非常心疼,看到那一堆上万张的设计稿就像看到钱一样,但全部都像废纸一样付诸东流了。”其间,张亮真的想过放弃,他不知道自己坚持初心做一个和市面上跑步机不一样的产品,究竟不可行,他不断地犹豫和质疑自己。

“但看到一张张设计手稿,又觉得都是自己的孩子,既然做了就做到底。”没有放弃,他依旧为灵感、设计、机械结构的可实施性而努力。最终,在张亮的坚持和又一个设计团队的努力下,最终设计出了“第三代跑步机机型”。

## 三十而立,不忘初心

“跑步机晃动、机械结构电机烧了,机械结构的冲突、不舒适的感觉都要去解决。”设计搞定了,下一步就是对于细节的校对,张亮丝毫不马虎。为了最后产品研发,他又不断在全国各地奔波:在深圳的工厂,拿着电焊和等离子切割机做铁架子;去台州用3D打印做塑料壳和手板;去重庆找屏幕厂商。

经过不断实验、打磨,今年初,弓板跑步机成品完工,张亮终于长长舒了一口气,迈出了事业重要的一步。

今年,张亮刚好30岁。俗话说“三十而立”,这个“立”对于张亮来说,不仅向成功迈进了一步,更重要的是找到了人生和事业的方向。未来,他会继续坚持自己的选择并走下去。

人生就是不断试错,才能找到方向。

一条很长的路,如果走着走着就放弃了,那之前所有辛苦就都白费了。

只有一直坚持下去,坚持到最后,才知道,有多么值得。

那一年,你踏上郑州这片热土 那一年,你实现了人生的一次飞跃  
郑漂,是你努力奋斗、不达目的不罢休的行动  
郑漂,是你今生不悔、甩开膀子往前冲的精神  
来吧,记录你拼搏的历程,让读者从你的故事里,读懂郑漂的力量

任何费用  
不收取  
本栏目