侯富元：做事，要专、精、深

虽然早已跻身成功人士之列，但与侯富元的交谈没有丝毫压力，更多的是温文尔雅的气质。如果不是一再追问，他从不主动提及过往成绩，即便说了也是蜻蜓点水。可就是这样一个低调的人，凭借“红旗渠”和“小马过河”的精神，创造了一个又一个巅峰业绩。

记者 叶霖 文/图

人物标签:亿万系集团董事长、珠宝街创始人
郑漂时间:13年

“不要相信别人说的，自己亲自去试试，才知道行不行。

挑一个天花板高、有前景的行业，然后持之以恒，做到专、精、深，就一定可以成功。”

“下海”做建筑风生水起

1978年，侯富元出生在林州一个普通的农民家庭，虽然小时候家里经济条件一般，但却十分和睦温馨。身为农民的父母有着勤劳、善良、节俭的传统美德，言传身教，侯富元也把这些优秀品质继承下来。而作为林州人，红旗渠精神更是深深烙印在他的心底，成为他一生最宝贵的精神财富。

求学期间，侯富元不仅成绩优异，还一直是班干部，老师、同学对他赞赏有加，学生时代就已经展现出非凡的领导力。

1995年，带着父母望子成龙的殷切期待，侯富元考上大学，跳出“农门”。在象牙塔里，他没有一劳永逸的心态，依然遨游于知识的海洋，认真学习，不敢懈怠。

1999年走出校园，进入社会。为了寻求更大的人生价值，2003年，有着林州“建筑之乡”的积累，侯富元踏入建筑行业，做得风生水起。

2005年，随着侯富元的“中宝实业”在郑州CBD成立，他正式开启郑漂生涯。侯富元的公司先后参与多项国家重点工程建设，其中包括宜万铁路、湘桂铁路、郑州航空港等，获得了多项殊荣，被称为“重合同、守信用”企业。

实现玉石珠宝梦

在很小的时候，侯富元就对玉石、珠宝情有独钟。每当看到漂亮的玉石首饰，他就非常喜欢，偶尔得到一件，更是爱不释手。长大后，从事珠宝行业更成了他一直念念不忘的执念。

随着他的建筑公司发展越来越顺畅，侯富元开始把更多的精力投入到梦想中去。他不断地穿梭于新疆、广州、深圳等各个玉石市场深入学习。一次次的奔走在缅甸的荒山野岭，寻找玉石，再苦再累他都觉得心甘情愿。

2008年起，侯富元做了一个决定，正式进军珠宝行业。强大的执行力和雷厉风行的个性，让他说做就做，仅经过1年筹备，便创立了“玉中皇”珠宝品牌。

在陌生的领域创业，困难重重，但这难不倒侯富元，他在管理和货物的调配上下了一番功夫。从2008年开始，他的足迹遍布世界各个盛产玉石、珠宝的国家和地区，短短几年，他已跻身为鉴宝人和调研者。

大格局打造全行业集团

随着互联网大潮的来袭，侯富元紧跟时代，不断学习。阿里巴巴的成功更启发他打造珠宝界的第一个电商平台。2013年，以前瞻性的思维、真挚的情怀和对行业的非凡格局，他正式启动了“珠宝街”项目。2015年，经过两年多时间的筹备，“珠宝街”正式上线。

“未来10年，我们要为千万家珠宝中小企业解决生存、成长、发展平台，为10亿人打造更好的网上珠宝消费平台。”这是侯富元2015年的愿景，如今“珠宝街”已经成为珠宝行业无人不知的电商平台，尽管目前还未盈利，但侯富元有着更大的格局，不放弃初心，依旧为之奋斗。

亿万系集团创立于2008年，集珠宝、文化、科技、基建及建材、金融五大产业于一体。侯富元的目标就是把每一个环节都做好，核心的珠宝行业会是他不变的追求。未来，他的终极目标是让集团成为世界500强企业。

作为郑漂一族，侯富元一路走来，影响他最深的就是“红旗渠”和“小马过河”精神。

他建议年轻人要像“小马过河”里的小马一样，不要相信别人说的，自己亲自去试试，才知道行不行。此外，行业要选对，挑一个天花板高、有前景的行业，然后持之以恒，做到专、精、深，就一定可以成功。

那一年，你踏上郑州这片热土 那一年，你实现了人生的一次飞跃
郑漂，是你努力奋斗、不达目的不罢休的行动
郑漂，是你今生不悔、甩开膀子往前冲的精神
来吧，记录你拼搏的历程，让读者从你的故事里，读懂郑漂的力量
任何费用 不收取 本栏目